

Quartalszahlen Q1 2020, 11. Mai 2020, Jürgen Hermann, CEO

QSC auf Wachstumskurs

SICHER.
INNOVATIV.
AN IHRER SEITE.

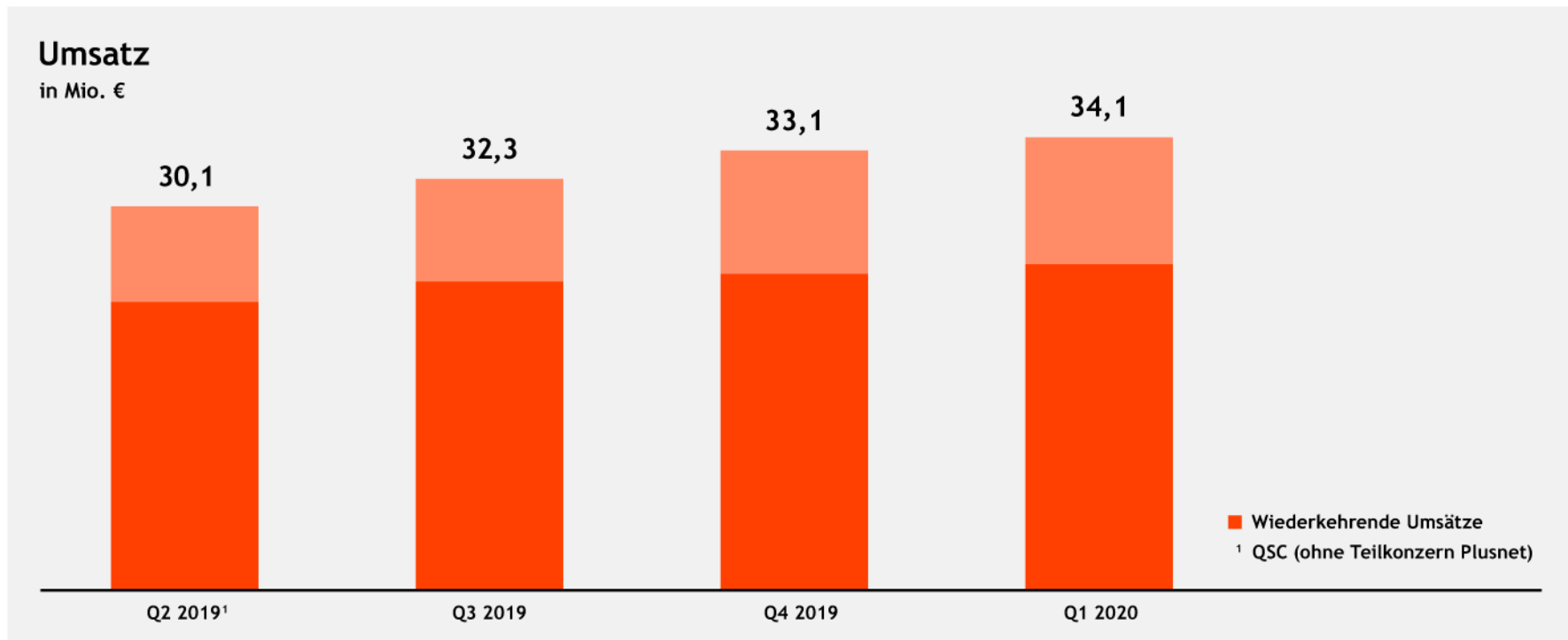
QSC_{AG}

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den Einschätzungen des Vorstands der QSC AG („QSC“) beruhen und dessen gegenwärtige Ansichten hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Die zukunftsbezogenen Aussagen entsprechen dem Sachstand zum Zeitpunkt der Erstellung der Präsentation. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Ungewissheiten, auf die QSC größtenteils keinen Einfluss hat. Besagte Risiken und Ungewissheiten werden im Risikobericht im Rahmen der Finanzberichterstattung ausführlich behandelt.

Obwohl die zukunftsbezogenen Aussagen mit großer Sorgfalt getroffen werden, kann deren Richtigkeit nicht garantiert werden. Die tatsächlichen Ergebnisse können daher von den hier beschriebenen, erwarteten Ergebnissen abweichen. QSC wird zukunftsbezogene Aussagen nach der Veröffentlichung der Präsentation weder anpassen noch aktualisieren.

QSC wächst von Quartal zu Quartal



Wachstum in außergewöhnlichem Umfeld

In der Corona-Pandemie befindet sich QSC in einer privilegierten Position:

- 1 Stabiles und robustes Geschäftsmodell
- 2 Rund 75% wiederkehrende, plattformbasierte Umsätze
- 3 Nettoliquidität von 61,9 Mio. € / Eigenkapitalquote von 71 %
- 4 Shutdown löst Digitalisierungsschub im Mittelstand aus

Digitale Arbeitsplätze sind besonders gefragt

- Seit dem 17. März 2020 arbeitet QSC komplett im Home-Office
- Remotebetrieb gewährleistet **bestmöglichen Schutz unserer Kunden, Partner und Mitarbeiter**
- **QSC unterstützt Kunden bei der Verlagerung ihres Betriebs in Home-Offices**
- Binnen 96 Stunden wurden zum Teil **Hunderte Cloud-Arbeitsplätze** geschaffen

Countdown zum Cloud-Arbeitsplatz

in Stunden



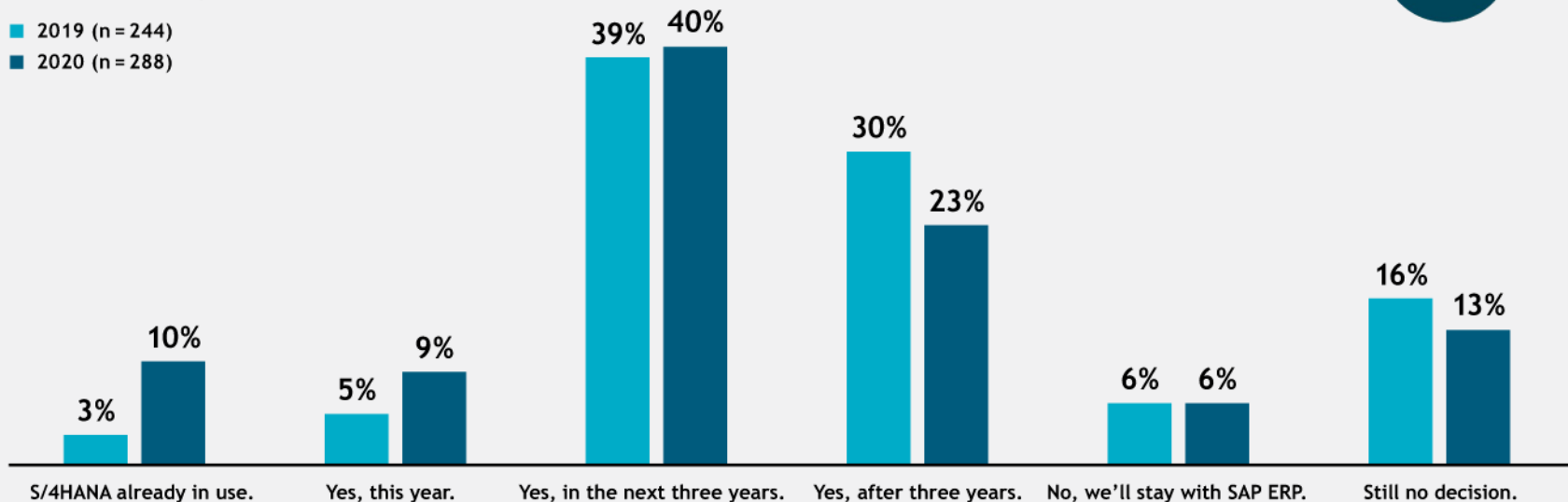
S/4HANA-Migration bleibt auf der Agenda

Is your company planning to migrate to S/4HANA?

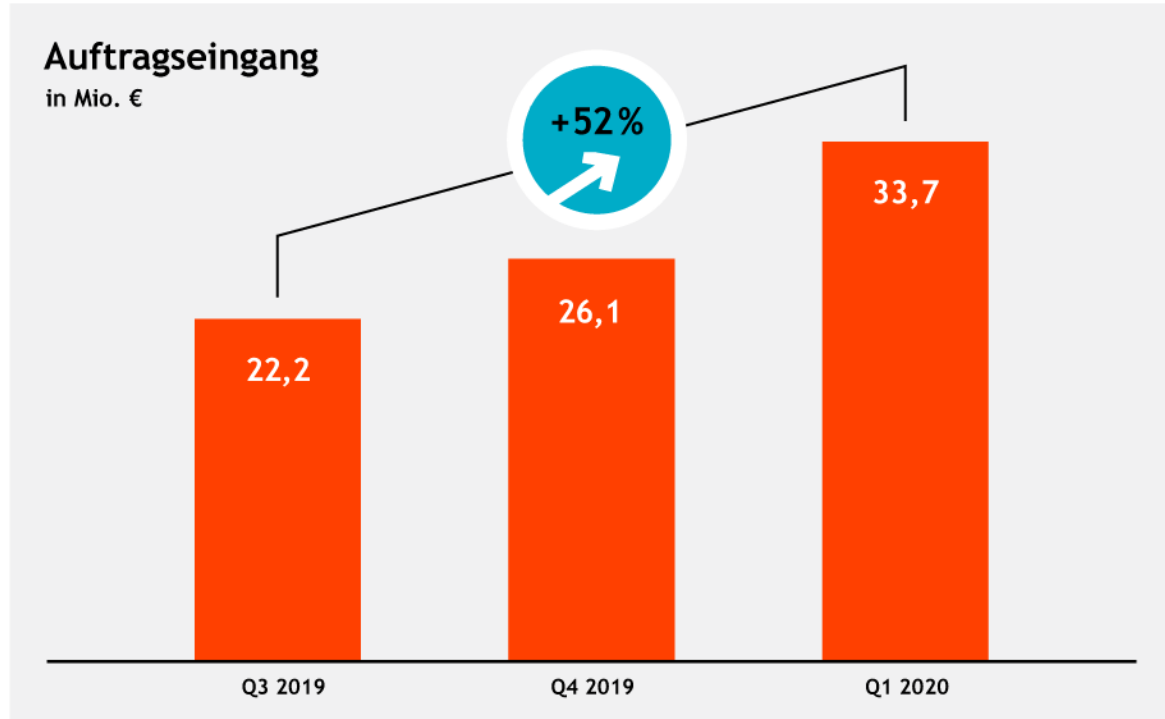


DSAG Investment Report 2020

■ 2019 (n = 244)
■ 2020 (n = 288)



Starker Auftragseingang in Q1 2020



Konsequenter Ausbau des Leistungsspektrums zahlt sich von Quartal zu Quartal immer mehr aus:

- 70 % des Auftragseingangs durch Verkauf zusätzlicher Services an Bestands- und Neukunden
- 30 % Vertragsverlängerungen

EBITDA besser als geplant und nahe dem Break-even

in Mio. €	Q1 2020
Umsatz	34,1
Kosten der umgesetzten Leistungen	-28,6
Bruttoergebnis	5,5
Marketing- und Vertriebskosten	-3,3
Allgemeine Verwaltungskosten	-3,8
Sonstige betriebliche Erträge	0,6
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-0,2
EBITDA	-1,1
Abschreibungen	-4,2
EBIT	-5,3
Finanzergebnis	-0,1
Ertragsteuern	-0,1
Konzernergebnis	-5,5

- Verwaltungskosten entsprechen nun der neuen Unternehmensgröße (Q3 2019: 4,9 Mio. €)
- Weiterhin kontinuierliche Investitionen in künftiges Wachstum
- EBITDA nähert sich dennoch dem Break-even (Q3 2019: -2,2 Mio. €)

Beide Segmente erzielen positives Ergebnis

Segment „Cloud & IoT“

Umsatz
in Mio. €



Q1 2020

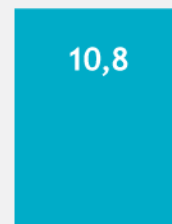
Segmentbeitrag*
in Mio. €

2,0

Q1 2020

Segment „SAP“

Umsatz
in Mio. €



Q1 2020

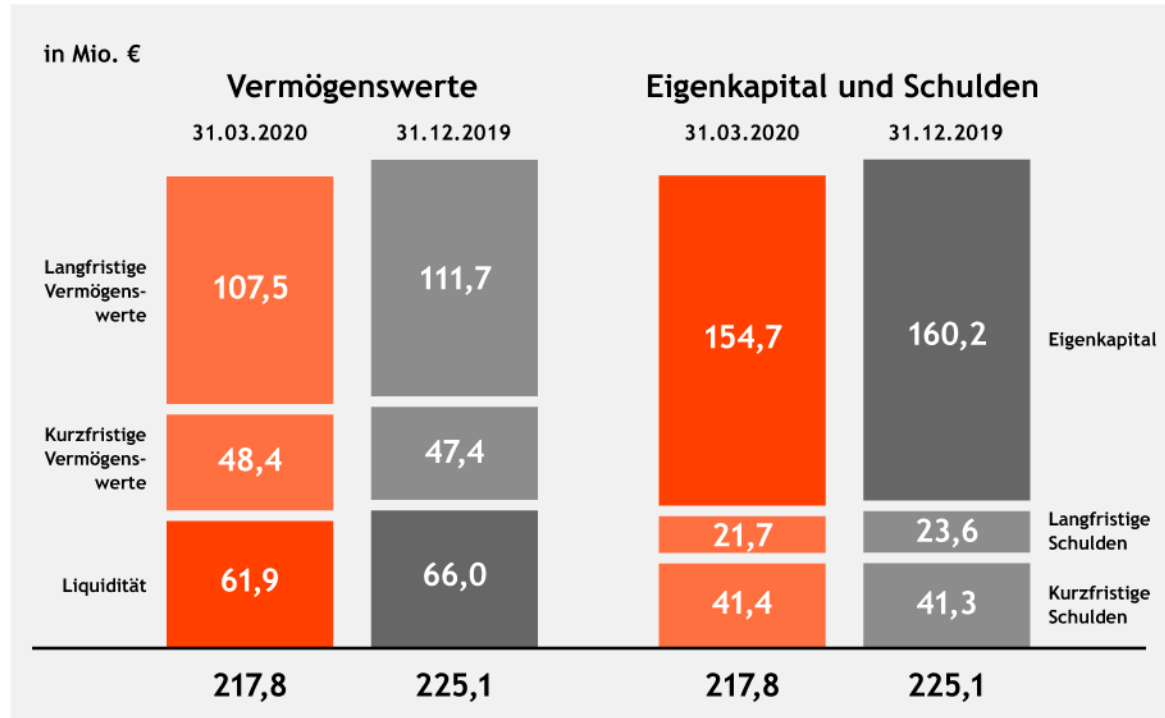
Segmentbeitrag*
in Mio. €

0,2

Q1 2020

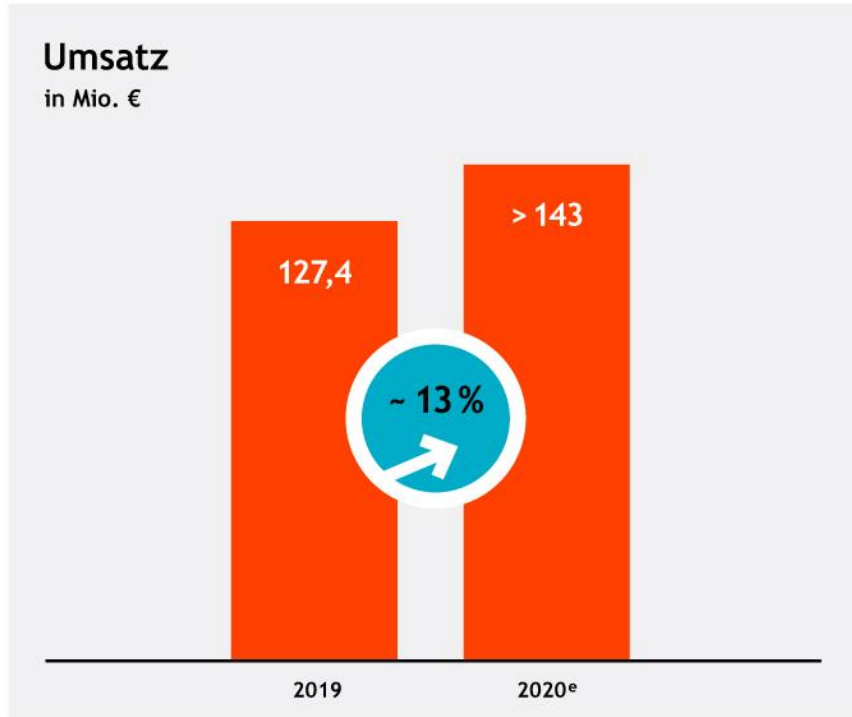
* Bruttoergebnis abzüglich Marketing- und Vertriebskosten

Hohe Nettoliquidität gewährleistet Finanzierung



- Nettoliquidität von 61,9 Mio. € zum 31. März 2020 nach 66,0 Mio. € zum 31. Dezember 2019
- ⇒ Free Cashflow von -4,1 Mio. €
- Eigenkapitalquote von 71 %
- Investitionen von 0,8 Mio. €

Prognose für 2020 trotz schwierigem Umfeld bestätigt



- Umsatzwachstum von mindestens 13 % trotz Rezession erwartet
- Investitionen in künftiges Wachstum: Deshalb EBITDA von bis zu -5 Mio. € und FCF von bis zu -16 Mio. € geplant
- Nachhaltig positives EBITDA ab Q4 2020
- Nachhaltig positiver Free Cashflow ab Q4 2021

Auswirkungen der Pandemie auf das operative Geschäft

Annahme: Normalisierung des öffentlichen und wirtschaftlichen Lebens ab Q3 2020

> Nachfrage nach Lösungen für den digitalen Arbeitsplatz



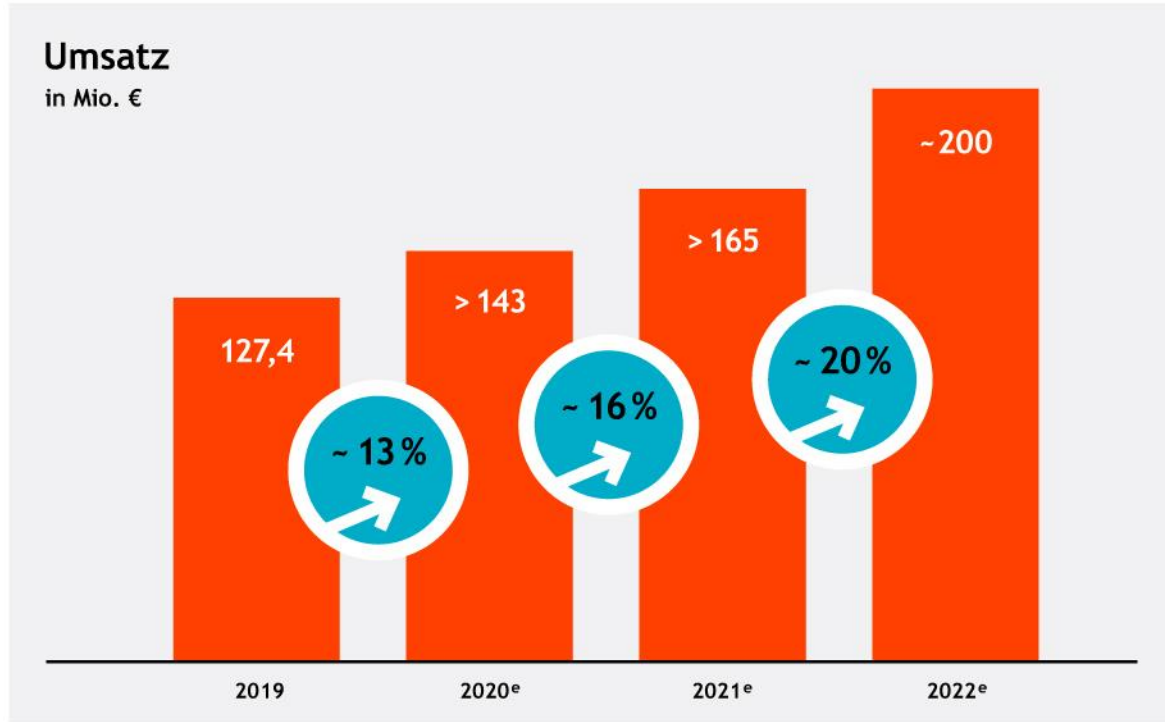
> Nachfrage nach Cloud-Lösungen



> Consulting bei Kunden vor Ort



Beschleunigtes Wachstum von Jahr zu Jahr



- Beschleunigtes Wachstum dank
 - hohem Anteil von as-a-Service-Leistungen
 - hohem Anteil wiederkehrender Umsätze
 - skalierbarem Geschäftsmodell

Für nachhaltiges Wachstum gut aufgestellt

„Digitalisierer für den Mittelstand“

Attraktives Produktangebot

- Wiederkehrende Umsätze
- Hohe Skalierbarkeit

Top-Innovationen

- Integrierte Lösungen
- Neue Technologien

Effektiver Go-to-Market-Ansatz

- Branchenfokus
- Strategische Partner

Erfahrenes Managementteam

- Top-Expertise
- Unternehmerisches Denken

Zukunftsinvestitionen und M&A

2022: Umsatz ~200 Mio. €, EBITDA >10 %, positiver Free Cashflow

Fragen & Antworten

Kontakt



QSC AG
Arne Thull
Leiter Investor Relations

T +49 221 669-8724

F +49 221 669-8009

invest@qsc.de

www.qsc.de

[Twitter.com/QSCIRde](https://twitter.com/QSCIRde)

[Twitter.com/QSCIRen](https://twitter.com/QSCIRen)

blog.qsc.de

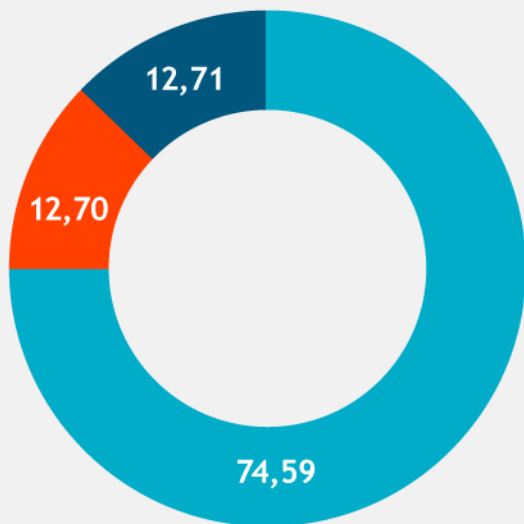
xing.com/companies/QSCAG

Anhang

Vorstand erhöht Anteilsbesitz um 50 %

Aktionärsstruktur

in %



Der Vorstand hat im März 2020 weitere 330.000 QSC-Aktien erworben:

Jürgen Hermann **1.000.000 Aktien**

Keiner der beiden Gründer hat bisher QSC-Aktien verkauft – Anteilsbesitz stellt sich wie folgt dar:

12,71 % **Gerd Eickers¹**

12,70 % **Dr. Bernd Schlobohm²**

74,59 % **Streubesitz**

¹ Gründer und Mitglied des Aufsichtsrats

² Gründer und Vorsitzender des Aufsichtsrats

Stand: 30. April 2020

Kaufempfehlungen für die QSC-Aktie

COMMERZBANK

QSC

2 March 2020

our rating to Buy. Early I hence success of the re of hidden value from ur view. With additional current levels despite

Buy (from Hold)
TP €2.00 (from €1.70)
CP €1.12^
(Closing 28 February 2020)

Key Information

Bankhaus Lampe

QSC AG

Recurring revenues support the re

08/05/2020

Buy
1.80 EUR

04/05/2020
QSC GR

Bank	Empfehlung	Kursziel
Commerzbank	„Kaufen“	2,00 €
Bankhaus Lampe	„Kaufen“	1,80 €
Warburg Research	„Halten“	1,40 €
Independent Research	„Halten“	1,20 €

QSC AG
Mathias-Brüggen-Str. 55
50829 Köln

QSC_{AG}